







Análisis y Gestión de Conflictos

Duración: 80 horas

Precio: 420 euros.

Modalidad: A distancia

Objetivos:

El objetivo de este curso es descubrir las principales reglas que rigen el funcionamiento de los equipos de trabajo. Entender el conflicto como una parte inevitable y esencial del desarrollo de un equipo de trabajo. Prevenir las situaciones de conflicto. Averiguar cómo adecuar el comportamiento individual para evitar el conflicto. Detectar qué problemas existen y por qué se presentan en el equipo de trabajo. Descubrir cómo resolver los conflictos que surgen al trabajar en equipo. Considerar la mediación como alternativa al conflicto y diferenciarla de otras formas de negociación. Utilizar las técnicas y habilidades necesarias para afrontar situaciones de conflicto.

Metodología:

El Curso será desarrollado con una metodología a Distancia/on line. El sistema de enseñanza a distancia está organizado de tal forma que el alumno pueda compatibilizar el estudio con sus ocupaciones laborales o profesionales, también se realiza en esta modalidad para permitir el acceso al curso a aquellos alumnos que viven en zonas rurales lejos de los lugares habituales donde suelen realizarse los cursos y que tienen interés en continuar formándose. En este sistema de enseñanza el alumno tiene que seguir un aprendizaje sistemático y un ritmo de estudio, adaptado a sus circunstancias personales de tiempo

El alumno dispondrá de un extenso material sobre los aspectos teóricos del Curso que deberá estudiar para la realización de pruebas objetivas tipo test. Para el aprobado se exigirá un mínimo de 75% del total de las respuestas acertadas.

El Alumno tendrá siempre que quiera a su disposición la atención de los profesionales tutores del curso. Así como consultas telefónicas y a través de la plataforma de teleformación si el curso es on line. Entre el material entregado en este curso se adjunta un documento llamado Guía del Alumno dónde aparece un horario de tutorías telefónicas y una dirección de e-mail dónde podrá enviar sus consultas, dudas y ejercicios El alumno cuenta con un período máximo de tiempo para la finalización del curso, que dependerá del tipo de curso elegido y de las horas del mismo.



Profesorado:

Nuestro Centro fundado en 1996 dispone de 1000 m2 dedicados a formación y de 7 campus virtuales.

Tenemos una extensa plantilla de profesores especializados en las diferentes áreas formativas con amplia experiencia docentes: Médicos, Diplomados/as en enfermería, Licenciados/as en psicología, Licenciados/as en odontología, Licenciados/as en Veterinaria, Especialistas en Administración de empresas, Economistas, Ingenieros en informática, Educadodores/as sociales etc...

El alumno podrá contactar con los profesores y formular todo tipo de dudas y consultas de las siguientes formas:

- -Por el aula virtual, si su curso es on line
- -Por e-mail
- -Por teléfono

Medios y materiales docentes

- -Temario desarrollado.
- -Pruebas objetivas de autoevaluación y evaluación.
- -Consultas y Tutorías personalizadas a través de teléfono, correo, fax, Internet y de la Plataforma propia de Teleformación de la que dispone el Centro.





Titulación:

Una vez finalizado el curso, el alumno recibirá por correo o mensajería la titulación que acredita el haber superado con éxito todas las pruebas de conocimientos propuestas en el mismo.

Programa del curso:

MÓDULO 1: La Comunicación

TEMA 1. La Comunicación y su Repercusión en la Conducta

El proceso de comunicación

La estructura del mensaje

Fuentes de información

Barreras en la comunicación

Canales, medios, flujos y redes

La repercusión de la personalidad

Consejos prácticos para mejorar la comunicación

Lo que hemos aprendido

Test

Actividades







TEMA 2. La Comunicación en la Empresa
Las cuatro P's de la comunicación
La comunicación oral
La comunicación escrita
La comunicación verbal directa
La comunicación verbal indirecta
Lo que hemos aprendido
Test
Actividades
TEMA 3. La Comunicación No Verbal
El lenguaje no verbal
El lenguaje corporal
La sonrisa
El miedo
Nuestra imagen
Lo que hemos aprendido
Test
Actividades
MÓDULO 2: Trabajo en Equipo. Los
Conflictos







TEMA 4. Grupos y Equipos de Trabajo ¿Qué se entiende por Grupo? Los Grupos como Unidades Básicas de las Organizaciones Tipos de Grupos en las Organizaciones **Grupos Directivos** El EMPOWERMENT en el Equipo de Trabajo La importancia del Equipo Lo que hemos aprendido Test Actividades TEMA 5. Técnicas de Trabajo en Equipo Herramientas y Técnicas Técnicas para la fase preparen Técnicas para la fase apunten Técnicas para la fase fuego Evaluación y Rendimiento del Equipo de Trabajo Lo que hemos aprendido Test Actividades

TEMA 6. Las Reuniones de Trabajo







¿A qué llamamos Reunión?
Fases de la Reunión
El Decálogo de las Reuniones
Idea El Rol participativo de los Asistentes
Aspectos que hacen ineficaces las Reuniones
Lo que hemos aprendido
Test
Actividades
TEMA 7. Los Conflictos en la Relación Laboral
Régimen disciplinario
Los conflictos colectivos
Lo que hemos aprendido
Test
TEMA 8. Los Conflictos en los Equipos de Trabajo
Teoría del Conflicto
Definición de Conflicto
Fuentes de Conflicto
Manejo del Conflicto
Introducción a la Resolución de Conflictos
Métodos para la resolución







Caso Práctico resuelto sobre resolución de conflictos
Lo que hemos aprendido
Test
Actividades
TEMA 9. La Comunicación en los Equipos de Trabajo
Introducción al concepto de Comunicación
Diferencia entre Comunicación e Información
Funciones de la Comunicación
Redes de Comunicación
Flujo de la Comunicación en la Organización
Métodos de Comunicación
Formas de Comunicación
El Clima Laboral
La Comunicación en la Toma de Decisiones
La Comunicación Externa
Lo que hemos aprendido
Test
Actividades
TEMA 10. El Afrontamiento de los Conflictos

Qué es un problema, qué es un conflicto







Conflictos de necesidades e intereses en la tarea
Los conflictos como oportunidad o como riesgo
Cómo y por qué aparecen los conflictos
Ganadores o perdedores
Por qué a veces se fracasa en resolver conflictos
Lo que hemos aprendido
Test
Actividades
MÓDULO 3: Técnicas de Negociación
TEMA 11. Aspectos Básicos que Influyen en la Negociación
Negociación
Características del negociador
Tipos de negociadores
Comunicación
Lenguaje
Asertividad
Momento de iniciar la negociación
Comida de trabajo
Detalles de cortesía
Negociaciones internacionales







Lo que hemos aprendido
Test
Actividades
TEMA 12. Áreas de Negociación y Competencia del Negociador
Psicología de la negociación
Evaluación de competencias
Competencia para negociar los funcionarios
Competencia para negociar los laborales
Áreas de negociación
Contenidos en la negociación colectiva en la A.G.E.
Lo que hemos aprendido
Test
Actividades
TEMA 13. Tipos de Negociación
Introducción
Negociación competitiva
Negociación cooperativa
Complejidad de la negociación
Las fuerzas dinámicas de la negociación
Diferentes negociaciones







Adaptación de la negociación
Negociación integrativa
Negociación distributiva
Estilos de negociación
Lo que hemos aprendido
Test
Actividades
TEMA 14. La Negociación en la Administración Pública
Acuerdos y convenios conjuntos del personal laboral y funcionario
Otras relaciones singulares entre acuerdos y convenios
La separación formal y la equiparación material entre acuerdos y
convenios
Estructura de la negociación: cláusula de configuración y administración
Ámbito funcional, personal y temporal
Administración del convenio: comisiones paritarias y de negociación
Materias de negociación
Garantías y procesos de negociación
Estructura de la negociación colectiva en la función pública
Estructura de la negociación en la LOR

Acuerdos Administración Sindicatos 19 de noviembre de 1991







Acuerdos Administración Sindicatos para el periodo 1995-1997

Acuerdos Administración Sindicatos para el periodo 2003-2004

Lo que hemos aprendido

Test

Actividades