



Guía de landing pages efectivas

Guía de landing pages efectivas

Duración: 60 horas

Precio: consultar euros.

Modalidad: e-learning

Metodología:

El Curso será desarrollado con una metodología a Distancia/on line. El sistema de enseñanza a distancia está organizado de tal forma que el alumno pueda compatibilizar el estudio con sus ocupaciones laborales o profesionales, también se realiza en esta modalidad para permitir el acceso al curso a aquellos alumnos que viven en zonas rurales lejos de los lugares habituales donde suelen realizarse los cursos y que tienen interés en continuar formándose. En este sistema de enseñanza el alumno tiene que seguir un aprendizaje sistemático y un ritmo de estudio, adaptado a sus circunstancias personales de tiempo

El alumno dispondrá de un extenso material sobre los aspectos teóricos del Curso que deberá estudiar para la realización de pruebas objetivas tipo test. Para el aprobado se exigirá un mínimo de 75% del total de las respuestas acertadas.

El Alumno tendrá siempre que quiera a su disposición la atención de los profesionales tutores del curso. Así como consultas telefónicas y a través de la plataforma de teleformación si el curso es on line. Entre el material entregado en este curso se adjunta un documento llamado Guía del Alumno dónde aparece un horario de tutorías telefónicas y una dirección de e-mail dónde podrá enviar sus consultas, dudas y ejercicios El alumno cuenta con un período máximo de tiempo para la finalización del curso, que dependerá del tipo de curso elegido y de las horas del mismo.

Profesorado:

Nuestro Centro fundado en 1996 dispone de 1000 m2 dedicados a formación y de 7 campus virtuales.

Tenemos una extensa plantilla de profesores especializados en las diferentes áreas formativas con amplia experiencia docentes: Médicos, Diplomados/as en enfermería, Licenciados/as en psicología, Licenciados/as en odontología, Licenciados/as en Veterinaria, Especialistas en Administración de empresas, Economistas, Ingenieros en informática, Educadores/as sociales etc...

El alumno podrá contactar con los profesores y formular todo tipo de dudas y consultas de las siguientes formas:

- Por el aula virtual, si su curso es on line
- Por e-mail
- Por teléfono

Medios y materiales docentes

-Temario desarrollado.

-Pruebas objetivas de autoevaluación y evaluación.

-Consultas y Tutorías personalizadas a través de teléfono, correo, fax, Internet y de la Plataforma propia de Teleformación de la que dispone el Centro.



Bolsa de empleo:

El alumno en desempleo puede incluir su currículum en nuestra bolsa de empleo y prácticas. Le pondremos en contacto con nuestras empresas colaboradoras en todo el territorio nacional

Comunidad:

Participa de nuestra comunidad y disfruta de muchas ventajas: descuentos, becas, promociones, etc....

Formas de pago:

- Mediante transferencia
- Por cargo bancario
- Mediante tarjeta
- Por Pay pal
- Consulta nuestras facilidades de pago y la posibilidad de fraccionar tus pagos sin intereses

Titulación:

Una vez finalizado el curso, el alumno recibirá por correo o mensajería la titulación que acredita el haber superado con éxito todas las pruebas de conocimientos propuestas en el mismo.



Programa del curso:

? Introducir al alumno al mundo de las páginas de aterrizaje o "Landing Pages", explicando su finalidad, funcionamiento, características y ventajas. ? Se describen todos los elementos que componen una página de aterrizaje, y cómo utilizarlos para lograr una mayor eficacia. ? Se aprende a diseñar y crear una landing page efectiva, paso a paso, teniendo en cuenta aspectos como el marketing de contenidos y la importancia del vínculo entre el blog y la landing. ? Se muestran los distintos tipos de landing pages en función del objetivo que se desee alcanzar en cada promoción, como puede ser obtener los datos de los clientes, vender un producto, promocionar un evento, o simplemente agradecer al cliente el haberse suscrito. ? Se indican cuáles son los principales programas gratuitos y de pago para crear landings, las formas de medir su eficacia, cómo realizar el seguimiento en las conversiones y qué estrategias existen para la generación de contactos. ? Finalmente, el alumno dispone de un glosario de términos.

TEMA 1 INTRODUCCIÓN ? Origen, definición y uso ? Funcionamiento y características ? Objetivos ? Ventajas
TEMA 2 ELEMENTOS DE UNA LANDING PAGE ? Títulos y textos ? Imágenes ? Formulario ? Call to action CTA
? Lista de beneficios ? Testimonios ? Botones sociales ? Test A/B TEMA 3 DISEÑO Y CREACIÓN DE UNA
LANDING PAGE ? Diseño y modelos ? Creación de una landing paso a paso ? El Marketing de contenidos ?
Vínculo entre blog y landing page TEMA 4 TIPOS DE LANDING PAGE EFECTIVAS ? Para registro de clientes ?
Para ecommerce ? Para suscripción ? Para un Webinar ? Para promociones y eventos ? Para agradecimiento ?
Mainsite y Microsite ? Standalone TEMA 5 PROGRAMAS Y ESTRATEGIAS ? Programas para crear landing page
? Cómo medir la eficacia ? Seguimiento de las conversiones ? Estrategia de generación de contactos